

企業名	ふりがな		
代表者	ふりがな		役 職
	氏 名		
所在地	〒 ー		
代表TEL			FAX
E-mail			メルマガ配信 1. 可 2. 不可
業 種	E. 建設業 F. 製造業 H. 情報通信業 I. 運輸業 J-1. 卸売業 J-2. 小売業 K. 金融・保険業 M. 飲食店・宿泊業 Q. サービス業 Z. その他 具体的に ()		業種分類 (製造業のみ) 9.食品 10.飲料 11.繊維 12.木材 13.家具 14.パルプ 15.印刷 16.化学 17.石油 18.プラスチック 19.ゴム 20.皮革製品 21.窯業 22.鉄鋼 23.非鉄金属 24.金属製品 25.はん用機械 26.生産用機械 27.業務用機械 28.電子部品 29.電気機械 30.情報通信機械 31.輸送用機械 32.その他製造業
			業種分類 (サービス業のみ) a.ソフトウェア業 b.情報処理サービス業 c.その他 ()
主要取扱品目			資 本 金 万円 従業員数 人
貴社の直方校での受講実績	ある ない	研修情報の入手先	1.ダイレクトメール 2.研修ガイド 3.インターネット 4.メールマガジン 5.受講者の紹介 6.商工団体等 7.金融機関 8.新聞・雑誌 9.テレビ・ラジオ 10.県・市等 11.その他 ()
貴社の事務連絡担当者	所 属 役職等	ふりがな	
		氏 名	

※受講者名は、修了証書へ記載いたしますので、漢字のお間違えにご注意ください。 [例:崎≠崎、高≠高 など]

コースNo.	コース名	入寮申込 (する ・ しない)		緊急時連絡先 (ご自宅・携帯等)
		月 日の泊から 月 日の朝まで (泊 日)		— —
ふりがな	性別	年齢	役 職 (役職を記入の上、該当部に○)	その他留意事項
氏名	男・女	歳 (代表者・役員・管理者・管理者候補等)		1. 車イス利用 2. ペースメーカー利用 3. その他 ()
コースNo.	コース名	入寮申込 (する ・ しない)		緊急時連絡先 (ご自宅・携帯等)
		月 日の泊から 月 日の朝まで (泊 日)		— —
ふりがな	性別	年齢	役 職 (役職を記入の上、該当部に○)	その他留意事項
氏名	男・女	歳 (代表者・役員・管理者・管理者候補等)		1. 車イス利用 2. ペースメーカー利用 3. その他 ()
コースNo.	コース名	入寮申込 (する ・ しない)		緊急時連絡先 (ご自宅・携帯等)
		月 日の泊から 月 日の朝まで (泊 日)		— —
ふりがな	性別	年齢	役 職 (役職を記入の上、該当部に○)	その他留意事項
氏名	男・女	歳 (代表者・役員・管理者・管理者候補等)		1. 車イス利用 2. ペースメーカー利用 3. その他 ()
コースNo.	コース名	入寮申込 (する ・ しない)		緊急時連絡先 (ご自宅・携帯等)
		月 日の泊から 月 日の朝まで (泊 日)		— —
ふりがな	性別	年齢	役 職 (役職を記入の上、該当部に○)	その他留意事項
氏名	男・女	歳 (代表者・役員・管理者・管理者候補等)		1. 車イス利用 2. ペースメーカー利用 3. その他 ()

◆個人情報の保護について

個人情報保護法に定義されます個人情報に該当する部分は、当機構において実施する事業で使用させていただきます。当該個人情報の第三者（業務委託先を除く）への提供または開示はいたしません。ただし、お客様の同意がある場合および、法令に基づき要請された場合については、当該個人情報を提供できるものといたします。

直方校

〒 822-0005

福岡県直方市永満寺 1463-2

☎ 0949-28-1144

FAX 0949-28-4385

直
方
校

※各講座内容の詳細については、中小企業大学校直方校ホームページ
または全ト協ホームページをご覧ください。

◇直方校 30 年度スケジュール◇

※ () 内は講座実施日

	1 日間	2 日間	3 日間	4 日間	長期
4 月			<input type="checkbox"/> (25-27) 新任管理者研修 I<早朝>= 33 頁		
5 月			<input type="checkbox"/> (5/9-11) 管理者のリーダーシップ強化講座= 33 頁 <input type="checkbox"/> (5/21-23) 基本から学ぶ決算書の読み方講座= 33 頁 <input type="checkbox"/> (5/23-25) 組織力を高めるコミュニケーション強化講座= 33 頁		
6 月	<input type="checkbox"/> (8) 利益を生み出す会計情報活用法(長崎)= 33 頁	<input type="checkbox"/> (6-7) 真の顧客満足につながるサービス価値向上講座= 33 頁	<input type="checkbox"/> (5/28-30) 営業スキルの決め手= 33 頁 <input type="checkbox"/> (6/20-22) チームマネジメント強化講座= 33 頁 <input type="checkbox"/> (6/25-27) 会社を強くする人事・労務管理= 33 頁	<input type="checkbox"/> (4-5) 部下指導の考え方・進め方④= 33 頁 <input type="checkbox"/> (18-19) 利益を生み出す業務改革 トラック運送業⑥= 33 頁	
7 月	<input type="checkbox"/> (20) 経営トップセミナーⅠ= 33 頁	<input type="checkbox"/> (6-7) 売れ続ける関係を創る! 企業の魅力の伝え方= 33 頁	<input type="checkbox"/> (4-6) 次世代トップリーダーが学ぶ経営力強化講座= 33 頁 <input type="checkbox"/> (9-11) 業務に活かす財務分析実践講座= 33 頁 <input type="checkbox"/> (25-27) 提案力を高める営業プレゼンテーション= 33 頁	<input type="checkbox"/> (2-3) 輝く女性のステップアップ講座⑤= 34 頁 <input type="checkbox"/> (17-18) 利益を生み出す業務改革 トラック運送業⑥= 33 頁 <input type="checkbox"/> (23-24) 部下指導の考え方・進め方⑤= 33 頁	<input type="checkbox"/> (10-13) 経営管理者養成コース①= 34 頁
8 月				<input type="checkbox"/> (6-7) 輝く女性のステップアップ講座⑤= 34 頁 <input type="checkbox"/> (8-9) 成果が出る提案営業の実践法④= 34 頁	<input type="checkbox"/> (7-10) 経営管理者養成コース②= 34 頁
9 月			<input type="checkbox"/> (18-20) 成功するための経営戦略の策定とその実践= 33 頁	<input type="checkbox"/> (10-11) 成果が出る提案営業の実践法⑤= 34 頁 <input type="checkbox"/> (27-28) 目標を実現する 利益・資金計画の考え方と進め方④= 34 頁	<input type="checkbox"/> (11-14) 経営管理者養成コース③= 34 頁
10 月			<input type="checkbox"/> (3-5) 可能性を切り拓く新規顧客開拓= 33 頁	<input type="checkbox"/> (29-30) 目標を実現する 利益・資金計画の考え方と進め方⑤= 34 頁	<input type="checkbox"/> (9-12) 経営管理者養成コース④= 34 頁
11 月				<input type="checkbox"/> (1-2) 社員と組織を成長させる人事制度構築④= 34 頁 <input type="checkbox"/> (5-8) 管理者のための問題発見・解決法= 34 頁 <input type="checkbox"/> (19-20) 売れる顧客が見える! 攻めの営業計画の作り方④= 34 頁	<input type="checkbox"/> (6-9) 経営管理者養成コース⑤= 34 頁
12 月				<input type="checkbox"/> (3-4) 社員と組織を成長させる人事制度構築⑤= 34 頁 <input type="checkbox"/> (20-21) 売れる顧客が見える! 攻めの営業計画の作り方⑤= 34 頁	<input type="checkbox"/> (4-7) 経営管理者養成コース⑥= 34 頁
1 月					
2 月	<input type="checkbox"/> (22) 経営トップセミナーⅡ= 33 頁	<input type="checkbox"/> (7-8) 優秀な人材を獲得するための採用術(福岡)= 33 頁	<input type="checkbox"/> (18-20) 管理者のための実践的仕事管理術= 33 頁	<input type="checkbox"/> (4-5) 経営戦略策定ゼミナールコース④= 34 頁	
3 月		<input type="checkbox"/> (7-8) 社内を活性化する IT 活用= 33 頁	<input type="checkbox"/> (13-15) 新任管理者研修Ⅱ= 33 頁	<input type="checkbox"/> (4-5) 経営戦略策定ゼミナールコース⑤= 34 頁	

直方校

1 日間コース				
受講対象	定員	受講料	コース名	受講期間
経営者、経営幹部	30	16,000	利益を生み出す会計情報活用法（長崎）	30. 6. 8
経営者、経営幹部	30	16,000	経営トップセミナーⅠ（大切にしたい会社）（福岡）	30. 7.20
経営者、経営幹部	30	16,000	経営トップセミナーⅡ（BCP）	31. 2.22

2 日間コース				
受講対象	定員	受講料	コース名	受講期間
経営者・経営幹部	30	22,000	真の顧客満足につながるサービス価値向上講座	30. 6. 6～30. 6. 7
経営者・経営幹部	30	22,000	売れ続ける関係を創る！企業の魅力の伝え方	30. 7. 6～30. 7. 7
経営幹部、管理者	25	22,000	優秀な人材を獲得するための採用術（福岡）	31. 2. 7～31. 2. 8
経営者・経営幹部	30	22,000	社内を活性化する IT 活用	31. 3. 7～31. 3. 8

3 日間コース				
受講対象	定員	受講料	コース名	受講期間
新任管理者	30	31,000	新任管理者研修Ⅰ＜早朝＞	30. 4.25～30. 4.27
管理者・新任管理者	30	31,000	管理者のリーダーシップ強化講座	30. 5. 9～30. 5.11
管理者・新任管理者	25	31,000	基本から学ぶ決算書の読み方講座	30. 5.21～30. 5.23
管理者・新任管理者	30	31,000	組織力を高めるコミュニケーション強化講座	30. 5.23～30. 5.25
管理者、新任管理者	25	31,000	営業スキルの決め手	30. 5.28～30. 5.30
管理者・新任管理者	30	31,000	チームマネジメント強化講座	30. 6.20～30. 6.22
管理者・新任管理者	30	31,000	会社を強くする人事・労務管理	30. 6.25～30. 6.27
経営幹部・管理者	25	31,000	次世代トップリーダーが学ぶ経営力強化講座	30. 7. 4～30. 7. 6
経営幹部・管理者	25	31,000	業務に活かす財務分析実践講座	30. 7. 9～30. 7.11
経営幹部、管理者	30	31,000	提案力を高める営業プレゼンテーション	30. 7.25～30. 7.27
経営者・経営幹部	25	31,000	成功するための経営戦略の策定とその実践	30. 9.18～30. 9.20
管理者・新任管理者	30	31,000	可能性を切り拓く新規顧客開拓	30.10. 3～30.10. 5
管理者・新任管理者	30	31,000	管理者のための実践的仕事管理術	31. 2.18～31. 2.20
新任管理者	30	31,000	新任管理者研修Ⅱ	31. 3.13～31. 3.15

4 日間コース				
受講対象	定員	受講料	コース名	受講期間
管理者・新任管理者	30	35,000	部下指導の考え方・進め方	30. 6. 4～30. 6. 5 30. 7.23～30. 7.24
経営幹部・管理者	30	35,000	利益を生み出す業務改革 トラック運送業	30. 6.18～30. 6.19 30. 7.17～30. 7.18

4日間コース				
受講対象	定員	受講料	コース名	受講期間
管理者、新任管理者	25	35,000	輝く女性のステップアップ講座	30. 7. 2～30. 7. 3 30. 8. 6～30. 8. 7
管理者・新任管理者	30	35,000	成果が出る提案営業の実践法	30. 8. 8～30. 8. 9 30. 9.10～30. 9.11
経営者・経営幹部	25	38,000	目標を実現する 利益・資金計画の考え方と進め方	30. 9.27～30. 9.28 30.10.29～30.10.30
経営者・経営幹部	25	35,000	社員と組織を成長させる人事制度構築	30.11. 1～30.11. 2 30.12. 3～30.12. 4
管理者・新任管理者	30	35,000	管理者のための問題発見・解決法	30.11. 5～30.11. 8
経営幹部・管理者	30	35,000	売れる顧客が見える！攻めの営業計画の作り方	30.11.19～30.11.20 30.12.20～30.12.21
経営者、経営幹部	20	35,000	経営戦略策定ゼミナルコース	31. 2. 4～31. 2. 5 31. 3. 4～31. 3. 5

長期コース				
受講対象	定員	受講料	コース名	受講期間
経営幹部、管理者	20	293,000	経営管理者養成コース（第32期）	30. 7.10～30. 7.13 30. 8. 7～30. 8.10 30. 9.11～30. 9.14 30.10. 9～30.10.12 30.11. 6～30.11. 9 30.12. 4～30.12. 7