

こちら側からファクシミリに差し込んでください

**FAX** 082-278-7201 (中小企業大学校広島校)

# 2018年度 受講申込書

年 月 日

ふりがな 企業名		(役職) 代表者名	
所在地	〒 -	TEL	( ) -
		FAX	( ) -
業種	D 建設業 E 製造業 F 電気・ガス・熱供給・水道業	資本金	千円 従業員数 人
	G 情報通信業 H 運輸業 I 卸売業	創業	(西暦) 年 月
	I 小売業 J 金融業・保険業 K 不動産業・物品賃貸業	貴社の 事務連絡 ご担当者	Eメール
	M 宿泊業・飲食サービス業 R サービス業		今後、当校のメールマガジンを配信してよろしいですか? <input type="checkbox"/> はい <input type="checkbox"/> いいえ
その他 ( )	所 属		
取扱品目		役 職	
この研修をどのようにして 知りましたか?		ふりがな 氏 名	
① ダイレクトメール ② 県・市等 ③ 商工団体等		④ 受講者からの紹介 ⑤ 大学校ホームページ ⑥ その他( )	

コース 番号	コース名	ふりがな 受講者氏名	役職 役職を記載の上、該当区分に○	性別	年齢	寮・ 宿泊	入寮日～退寮日 緊急連絡先
18 			代表者・役員・管理者・管理者候補等	男・ 女			～ - -
18 			代表者・役員・管理者・管理者候補等	男・ 女			～ - -
18 			代表者・役員・管理者・管理者候補等	男・ 女			～ - -
18 			代表者・役員・管理者・管理者候補等	男・ 女			～ - -
18 			代表者・役員・管理者・管理者候補等	男・ 女			～ - -
18 			代表者・役員・管理者・管理者候補等	男・ 女			～ - -

その他留意事項 (※宿泊室は身体の不自由な方(車椅子ご利用の方)のための部屋がございます。ご希望の方はその旨ご記入ください。)

※ 申込書が不足する場合は、コピーしてご利用いただきますようお願いいたします。

～受講申込における個人情報の保護について～

中小企業基盤整備機構では「個人情報保護法」に基づき、受講者の個人情報の適切な管理に努めてまいります。受講申込書に記載されている内容をもとに、今後皆様へ有益と思われる研修のご案内を、郵便、電子メール、FAX等でお送りさせていただきます。また、研修実施に当たり、講師に個人情報を通知する場合がありますが、より効果的な研修にすることを目的に行うものです。「個人情報」につきましてのご質問がございましたら、中小企業大学校までお寄せくださいますようお願いいたします。

# 申込書記入例

こちら側からファクシミリに差し込んでください

**FAX** 082-278-7201 (中小企業大学校広島校)

代表者名、連絡先、  
資本金等の項目も  
必ずご記入ください。

## 2018年度 受講申込書

2018年 3月 1日

ふりがな 企業名	ひろしまこう (株) 広島校	(役職) 代表者名	代表取締役 中小太郎
所在地	〒733-0834 広島県広島市西区草津新町1-21-5	TEL FAX	(082) 278-4955 (082) 278-7201
業種	D 建設業 <input checked="" type="radio"/> E 製造業 F 電気・ガス・熱供給・水道業	創業	(西暦) 1988年 4月
	G 情報通信業 H 運輸業 I 卸売業		Eメール hiro-kenshu@smrj.go.jp 今後、当校のメールマガジンを配信してよろしいですか? <input checked="" type="checkbox"/> はい <input type="checkbox"/> いいえ
	J 小売業 K 金融業・保険業 L 不動産業・物品買受業		所属 総務部
	M 宿泊業・飲食サービス業 N サービス業 その他 ( )		役職 課長
取扱品目	自動車部品	ふりがな	ちゅうしょう はなこ 氏名 中小 花子
この研修をどのようにして 知りましたか? <input checked="" type="checkbox"/> ① 直接メール <input type="checkbox"/> ② 県・市等 <input type="checkbox"/> ③ 商工団体等 <input type="checkbox"/> ④ 受講者からの紹介 <input type="checkbox"/> ⑤ 大学校ホームページ <input type="checkbox"/> ⑥ その他 ( )			

コース 番号	コース名	ふりがな 受講者氏名	役職 役職を記載の上、該当区分に○	性別	年齢	寮・ 宿泊	入寮日～退寮日 緊急連絡先
18   02	新任管理者研修 (5月開催)	ちゅうしょう さぶろう 中小 三郎	課長 代表者・役員 <input checked="" type="radio"/> 管理者候補等	男 女	35		5/7 ~ 5/11 090-0000-1111
18   20	人材育成・教育計画の 立て方・進め方	ちゅうしょう いちろう 中小 一郎	工場長 代表者・役員 <input checked="" type="radio"/> 管理者候補等	男 女	45		8/5 ~ 8/8 082-200-1111
18   24	成果が出る提案営業の実践法	ちゅうしょう ごろう 中小 五郎	係長 代表者・役員 <input checked="" type="radio"/> 管理者候補等	男 女	30		9/19 ~ 9/21 11/5 ~ 11/7 090-1111-0000
18   19				男 女			~ - -
18   18				男 女			~ - -

同じテーマで日程が異なる  
コースがありますので、コース  
番号、コース名ともにお間違  
えのないようにご記入ください。

宿泊を希望され  
る方は入退  
寮日をご記入  
ください。未定  
の場合は確定  
次第、早めに  
ご連絡ください。

ご自宅の電話  
番号など、緊急  
時の連絡先を  
ご記入ください。

役職の該当区分に、  
○印をお付けください。

その他留意事項 (※宿泊室は身体の不自由な方(車椅子ご利用の方)のための部屋がございます。ご希望の方はその旨ご記入ください。)

※ 申込書が不足する場合は、コピーしてご利用いただけますようお願いいたします。  
~受講申込における個人情報の保護について~  
中小企業基盤整備機構では「個人情報保護法」に基づき、受講者の個人情報の適切な管理に努めてまいります。受講申込書に記載されている内容をもとに、今後皆様にご有益と思われる研修のご案内を、郵便、電子メール、FAX等でお送りさせていただきます。また、研修実施に当たり、講師に個人情報を通知する場合がありますが、より効果的な研修にすることを目的に行うものです。「個人情報」につきましてのご質問がございましたら、中小企業大学校までお寄せくださいますようお願いいたします。

●ご受講にあたっての関連書類等は、企業の代表者機宛にお送りいたします。

## 広島校

〒 733-0834

広島県広島市西区草津新町 1 - 21 - 5

☎ 082-278-4955

FAX 082-278-7201

※各講座内容の詳細については、中小企業大学校広島校ホームページ  
または全ト協ホームページをご覧ください。

広島校

◇広島校 30 年度スケジュール◇

※ ( ) 内は講座実施日

	1 日間	2 日間	3 日間	4 日間	長期
4 月			<input type="checkbox"/> (24-26) 基本から学ぶ決算書の読み方講座=29 頁		
5 月			<input type="checkbox"/> (15-17) 管理者のリーダーシップ強化講座=29 頁 <input type="checkbox"/> (22-24) 次世代トップリーダーが学ぶ経営力強化講座=29 頁 <input type="checkbox"/> (23-25) 管理者のための実践的仕事管理術=29 頁	<input type="checkbox"/> (8-11) 新任管理者研修(5月開催)=30 頁 <input type="checkbox"/> (17-18) 社員と組織を成長させる人事制度構築④=30 頁	
6 月			<input type="checkbox"/> (6/6-8) BCP(事業継続計画)作成実践講座=29 頁 <input type="checkbox"/> (6/12-14) 可能性を切り拓く新規顧客開拓=29 頁 <input type="checkbox"/> (6/19-21) 購買・仕入コスト削減の考え方・進め方=29 頁	<input type="checkbox"/> (14-15) 社員と組織を成長させる人事制度構築⑤=30 頁 <input type="checkbox"/> (26-29) 管理者のための問題発見・解決法=30 頁	
7 月	<input type="checkbox"/> (24-25) 社内を活性化する IT 活用=29 頁		<input type="checkbox"/> (6/27-29) 業務に活かす財務分析実践講座=29 頁 <input type="checkbox"/> (7/10-12) 成果を上げる営業交渉術=29 頁 <input type="checkbox"/> (7/11-13) 成功するための経営戦略の策定とその実践=29 頁	<input type="checkbox"/> (17-20) 新任管理者研修(7月開催)=30 頁 <input type="checkbox"/> (23-24) 部下指導の考え方・進め方④=30 頁 <input type="checkbox"/> (30-31) 売れる顧客が見える!攻めの営業計画の作り方④=30 頁	<input type="checkbox"/> (3-6) 経営管理者養成コース①=30 頁
8 月			<input type="checkbox"/> (6-8) 人材育成・教育計画の立て方・進め方=29 頁	<input type="checkbox"/> (9-10) 目標を実現する利益・資金計画の考え方と進め方④=30 頁 <input type="checkbox"/> (27-28) 利益を生み出す業務改革トラック運送業④=30 頁 <input type="checkbox"/> (29-30) 売れる顧客が見える!攻めの営業計画の作り方④=30 頁	<input type="checkbox"/> (7-10) 経営管理者養成コース②=30 頁
9 月				<input type="checkbox"/> (9/13-14) 目標を実現する利益・資金計画の考え方と進め方④=30 頁 <input type="checkbox"/> (9/18-19) 部下指導の考え方・進め方④=30 頁 <input type="checkbox"/> (9/20-21) 成果が出る提案営業の実践法④=30 頁	<input type="checkbox"/> (4-7) 経営管理者養成コース③=30 頁
10 月	<input type="checkbox"/> (30) 利益を生み出す会計情報活用法(鳥取県)=29 頁		<input type="checkbox"/> (10/3-5) 営業員の定着率向上と早期戦力化法=29 頁 <input type="checkbox"/> (10/16-18) 組織力を高めるコミュニケーション強化講座=29 頁 <input type="checkbox"/> (10/17-19) 会社を強くする人事・労務管理=29 頁	<input type="checkbox"/> (9/25-26) 利益を生み出す業務改革トラック運送業④=30 頁	<input type="checkbox"/> (2-5) 経営管理者養成コース④=30 頁
11 月		<input type="checkbox"/> (2-3) 売れ続ける関係を創る!企業の魅力の伝え方=29 頁 <input type="checkbox"/> (15-16) 近未来を見据えた営業活動のためのデータ分析=29 頁	<input type="checkbox"/> (10/22-24) 女性人材の活躍推進のためのキャリアアップ講座=29 頁 <input type="checkbox"/> (11/12-14) チームマネジメント強化講座=29 頁	<input type="checkbox"/> (6-7) 成果が出る提案営業の実践法④=30 頁	<input type="checkbox"/> (6-9) 経営管理者養成コース⑤=30 頁
12 月		<input type="checkbox"/> (13-14) 顧客を見抜く営業のリスク管理=29 頁			<input type="checkbox"/> (4-7) 経営管理者養成コース⑥=30 頁
1 月			<input type="checkbox"/> (29-31) 売れる!新商品・新サービスの作り方=29 頁		<input type="checkbox"/> (15-18) 経営管理者養成コース⑦=30 頁
2 月		<input type="checkbox"/> (5-6) 真の顧客満足につながるサービス価値向上講座=29 頁	<input type="checkbox"/> (6-8) 営業員の育成と営業チームづくり=29 頁 <input type="checkbox"/> (13-15) 女性管理者研修=29 頁		
3 月		<input type="checkbox"/> (8-9) 経営トップセミナー からの中小企業経営=29 頁			

広島校

1 日間コース				
受講対象	定員	受講料	コース名	受講期間
経営者・経営幹部	30	16,000	利益を生み出す会計情報活用法 (鳥取県)	30.10.30

2 日間コース				
受講対象	定員	受講料	コース名	受講期間
経営者・経営幹部	30	22,000	社内を活性化する IT 活用	30. 7.24 ~ 30. 7.25
経営者・経営幹部	30	22,000	売れ続ける関係を創る！企業の魅力の伝え方	30.11. 2 ~ 30.11. 3
経営幹部・管理者	20	22,000	近未来を見据えた営業活動のためのデータ分析	30.11.15 ~ 30.11.16
経営幹部・管理者	20	22,000	顧客を見抜く営業のリスク管理	30.12.13 ~ 30.12.14
経営者・経営幹部	30	22,000	真の顧客満足につながるサービス価値向上講座	31. 2. 5 ~ 31. 2. 6
経営者・経営幹部	35	22,000	経営トップセミナー これからの中小企業経営	31. 3. 8 ~ 31. 3. 9

3 日間コース				
受講対象	定員	受講料	コース名	受講期間
管理者・新任管理者	30	31,000	基本から学ぶ決算書の読み方講座	30. 4.24 ~ 30. 4.26
管理者・新任管理者	30	31,000	管理者のリーダーシップ強化講座	30. 5.15 ~ 30. 5.17
経営幹部・管理者	30	31,000	次世代トップリーダーが学ぶ経営力強化講座	30. 5.22 ~ 30. 5.24
管理者・新任管理者	30	31,000	管理者のための実践的仕事管理術	30. 5.23 ~ 30. 5.25
経営者・経営幹部	20	31,000	BCP (事業継続計画) 作成実践講座	30. 6. 6 ~ 30. 6. 8
管理者・新任管理者	30	31,000	可能性を切り拓く新規顧客開拓	30. 6.12 ~ 30. 6.14
管理者・新任管理者	30	31,000	購買・仕入コスト削減の考え方・進め方	30. 6.19 ~ 30. 6.21
経営幹部・管理者	30	31,000	業務に活かす 財務分析実践講座	30. 6.27 ~ 30. 6.29
管理者・新任管理者	30	31,000	成果を上げる営業交渉術	30. 7.10 ~ 30. 7.12
経営者・経営幹部	30	31,000	成功するための経営戦略の策定とその実践	30. 7.11 ~ 30. 7.13
経営幹部・管理者	30	31,000	人材育成・教育計画の立て方・進め方	30. 8. 6 ~ 30. 8. 8
経営幹部・管理者	20	31,000	営業員の定着率向上と早期戦力化法	30.10. 3 ~ 30.10. 5
管理者・新任管理者	30	31,000	組織力を高めるコミュニケーション強化講座	30.10.16 ~ 30.10.18
管理者・新任管理者	30	31,000	会社を強くする人事・労務管理	30.10.17 ~ 30.10.19
管理者・新任管理者	30	31,000	女性人材の活躍推進のためのキャリアアップ講座	30.10.22 ~ 30.10.24
管理者・新任管理者	30	31,000	チームマネジメント強化講座	30.11.12 ~ 30.11.14
経営幹部・管理者	30	31,000	売れる！新商品・新サービスの作り方	31. 1.29 ~ 31. 1.31
管理者・新任管理者	30	31,000	営業員の育成と営業チームづくり	31. 2. 6 ~ 31. 2. 8
管理者・新任管理者	30	31,000	女性管理者研修	31. 2.13 ~ 31. 2.15

4日間コース				
受講対象	定員	受講料	コース名	受講期間
新任管理者	35	35,000	新任管理者研修 (5月開催)	30. 5. 8 ~ 30. 5.11
経営者・経営幹部	30	35,000	社員と組織を成長させる人事制度構築	30. 5.17 ~ 30. 5.18 30. 6.14 ~ 30. 6.15
管理者・新任管理者	30	35,000	管理者のための問題発見・解決法	30. 6.26 ~ 30. 6.29
新任管理者	35	35,000	新任管理者研修 (7月開催)	30. 7.17 ~ 30. 7.20
管理者・新任管理者	30	35,000	部下指導の考え方・進め方	30. 7.23 ~ 30. 7.24 30. 9.18 ~ 30. 9.19
経営幹部・管理者	30	35,000	売れる顧客が見える！攻めの営業計画の作り方	30. 7.30 ~ 30. 7.31 30. 8.29 ~ 30. 8.30
経営者・経営幹部	30	35,000	目標を実現する 利益・資金計画の考え方と進め方	30. 8. 9 ~ 30. 8.10 30. 9.13 ~ 30. 9.14
経営幹部・管理者	30	35,000	利益を生み出す業務改革 トラック運送業	30. 8.27 ~ 30. 8.28 30. 9.25 ~ 30. 9.26
管理者・新任管理者	30	35,000	成果が出る提案営業の実践法	30. 9.20 ~ 30. 9.21 30.11. 6 ~ 30.11. 7

長期コース				
受講対象	定員	受講料	コース名	受講期間
経営幹部、管理者	20	293,000	経営管理者養成コース (第29期)	30. 7. 3 ~ 30. 7. 6 30. 8. 7 ~ 30. 8.10 30. 9. 4 ~ 30. 9. 7 30.10. 2 ~ 30.10. 5 30.11. 6 ~ 30.11. 9 30.12. 4 ~ 30.12. 7 31. 1.15 ~ 31. 1.18